



## **Délégué vétérinaire (F/H)**

**MP LABO – 4 secteurs à pourvoir**

**Grand Rhône-Alpes : 01/07/38/42/69/71/73/74**

**Grande Normandie : 14/27/50/53/61/72/76**

**Centre-France sud : 03/15/19/23/43/48/63/86/87**

**Grand champagne : 10/21/51/52/55/58/89**

**Au sein de MP Labo**, entreprise en pleine développement et pionnière de la **santé animale naturelle**, selon une conception globale qui tient compte des connaissances scientifiques les plus récentes, acteur incontournable du marché, MP Labo est fidèle depuis plus de 30 ans à ses principes fondateurs. Créé à l'initiative de vétérinaires, le laboratoire MP Labo élabore ses produits selon une approche globale de la santé animale.

**Vous serez l'interlocuteur privilégié des vétérinaires de votre région.** Vous les accompagnerez et les aiderez à faire des recommandations adaptées à chaque animal en préconisant notre gamme de produits.

### **Que recherchons-nous ?**

Idéalement **un(e) vétérinaire avec un bon sens commercial** et animé par la pédagogie et la transmission.

**Ou** sinon vous êtes impérativement titulaire d'un BAC+3 minimum **-scientifique**, commercial ou marketing et vous avez au moins 5 ans d'expérience, en tant que commercial et une appétence pour les animaux de compagnie et leur bien-être. Bonus : **vous avez une précédente expérience dans le circuit vétérinaire**

**Vous avez :**

- Des compétences relationnelles et envie de vendre
- Des aptitudes à apprendre dans l'action grâce à votre capacité d'écoute et votre curiosité
- Une capacité à la recherche de solution, pour vous démarquer

**Vous êtes**

· Impliqué, autonome, positif et proactif,

**Vous saurez vous démarquer** en construisant des relations fortes dans le temps en accord avec les valeurs de l'entreprise.

### **Quelles seront vos principales responsabilités ?**

- Contribuer au développement du CA de notre gamme de produits, dans un esprit de fidélisation à long terme, auprès des clients de votre secteur (Vétérinaires indépendants, cliniques vétérinaires, membres de groupements d'intérêt économique).
- Mettre en œuvre des actions commerciales et d'animations en sensibilisant les vétérinaires et les ASV.
- Analyser votre secteur pour mieux connaître, mieux comprendre et ainsi mieux satisfaire votre clientèle.

· Être force de proposition sur les moyens à mettre en œuvre pour créer un plan de développement harmonieux de nos gammes de produits.

· Garantir la remontée d'informations fiables et pertinentes auprès de votre directeur afin d'assurer un suivi client et prospects

Vous exercerez sur une région d'environ 7 départements.

### **Quels sont les avantages du job ?**

- Une opportunité de participer au déploiement de produits innovants français tout en contribuant au bien-être animal
- Une belle autonomie et des relations directes avec votre directeur et les dirigeants du laboratoire.
- La santé animale est un domaine qui est en plein développement et MP Labo a une progression à 2 chiffres depuis plusieurs années.
- Une rémunération attractive.

### **Conditions et avantages :**

· Une formation approfondie liée à la gamme de produits doublée d'un accompagnement terrain.

· Déplacements à programmer sur la semaine, en toute autonomie, avec une vingtaine de rdv à planifier.

· Séminaires internes deux fois par an et des réunions régionales.

- Véhicule de fonction
- Ordinateur portable
- Téléphone

Primes très attractives d'objectifs

Statut : Cadre

Date de début prévue : 10/01/2022 Type d'emploi : Temps plein, CDI